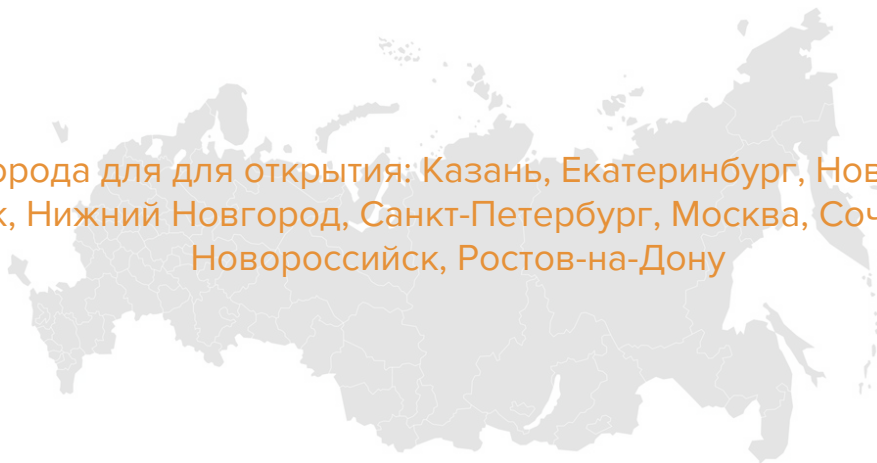


Sweet&Spa®

Присоединяйся к сети центров профессиональной депиляции Sweet&Spa®

Приоритетные города для для открытия: Казань, Екатеринбург, Новосибирск, Тюмень,
Самара, Челябинск, Нижний Новгород, Санкт-Петербург, Москва, Сочи, Краснодар, Анапа,
Новороссийск, Ростов-на-Дону



О франшизе

Концепция

Sweet&Spa® — это сеть профессиональных Центров и студий эпиляции, массажа и SPA процедур. Специализация на процедурах по уходу за кожей тела. Высокий уровень сервиса и клиентоориентированность за счет программ лояльности и сервиса.

О лидере сети



Евгения Гиро — основатель и руководитель сети салонов профессиональной депиляции Sweet&Spa®,

- спикер конференций г.Москва, г.Екатеринбург, г.Красноярск,
- судья региональных и международных чемпионатов по эпиляции,
- практикующий мастер–преподаватель,
- прошла путь от мастера до владельца салона, создала бренд Sweet&Spa®

Sweet&Spa в России

Средние цифры по салону

Миссия — прививать «культуру эпиляции» и помочь миллиону клиентов избавиться от нежелательных волос и улучшить состояние здоровья их кожи.

Цель — 120 центров по шугарингу в России и СНГ.

678 732 Р

Выручка

299 787 Р

Чистая прибыль

30 000

Оказанных услуг

8

мастеров в салоне

5

лет опыт работы

Организаторы 2 региональных чемпионатов и пятикратные лауреаты региональных и международных чемпионатов, победители международного конкурса «Лучшие товары и услуги Сибири–ГЕММА–2016»

Сильные стороны Sweet&Spa

Почему партнеры выбирают нас?

Пошаговый алгоритм создания салона (снижение рисков)

Выстроенный найм и работа с персоналом

Прозрачная финансовая модель

Поддержка на открытии и развитие франчайзи

Единые стандарты оказания услуги

Маркетинговый план и пошаговый алгоритм вывода студии в топ по локации

Контроль качества и лояльность клиентов

Работа под единым брендом в федеральной сети

Почему клиенты выбирают нас?

Качество

Клиент может быть уверен в том, что в любом салоне Sweet&SPA он получит качественную процедуру

Система лояльности по всей сети

Клиенты больше доверяют крупным сетям, пользуются бонусными программами независимо от города

Сервис

Даем высокий уровень сервиса клиенту, дарим подарки первичному клиенту, создаем традиции для клиентов

Франшизные пакеты

Начинающий	Профессионал	Эксперт*
Оказание услуг и продажа товаров	Оказание услуг, продажа товаров и наборов, обучение и аттестация на базе салона	Оказание услуг, продажа товаров и наборов, обучение и аттестация на базе салона + возможность установить лазер
Площадь 60-80 кв.м	Площадь 70-90 кв.м.	Площадь от 110 кв.м.
Кабинетов 2-3	Кабинетов 3-4	Кабинетов от 3
	Роялти 4% от выручки	
	Инвестиции от 1.045 млн	
Срок окупаемости 5-6 мес	Срок окупаемости 6 мес	Срок окупаемости 8 мес
Прибыль от 160 000 мес**	Прибыль от 300 000 мес**	Прибыль от 300 000 мес**
250 000 Р	350 000 Р	500 000 Р

*Только для владельцев салонов

**Средние значения при загрузке салона 55%

Структура дохода салона

Ключевые показатели финансового плана при загрузке салона 55% по франшизному пакету «Профессионал»

Доходы франчайзи	569 528 Р
Услуги	514 800 Р
Товары	12 217 Р
Обучение	42 510 Р
Расходы	354 830 Р
Постоянные (ФОТ + Аренда + Прочие расходы)	200 320 Р
Переменные (ФОТ + Налоги + Роялти + товарооборот)	154 510 Р
Чистая прибыль	214 697 Р
Рентабельность	37%

Условия сотрудничества — Франшиза Sweet&Spa

Франшизные пакеты	250 000 Р	350 000 Р	500 000 Р
-------------------	-----------	-----------	-----------

Роялти

4 % от выручки

Франчайзи-партнер получает:

- Право использовать бренд и товарный знак Sweet&Spa
- Пошаговую инструкцию открытия салона
- Поддержку на этапе открытия
- Закрытое сообщество франчайзи-партнеров
- Постоянное обучение и укрепление салонов сети
- Помощь в создании дизайн-проекта будущего салона
- Специальные цены на оборудование, товары и расходные материалы
- Доступ к обновляемой Базе знаний
- Систему контроля качества
- Помощь на этапе открытия и сопровождение на протяжении всей работы салона в сети
- Проработанный маркетинговый план
- Помощь в найме и управлении персоналом
- Модель взаимодействия с франчайзером (управляющей компанией)

Шаги по запуску собственного бизнеса

