



мягкие рестораны

Как окупить
вложения в ресторан
через 2 года?

.....
Купить франшизу
федерального бренда
«Своя Компания»



Добро пожаловать!

Люди не такие требовательные, как кажется. Вам простят мелкие недочеты и временные ошибки, если у Вас все хорошо, но как этого добиться?

Ответ прост – необходимо чтобы:

- меню было актуальным и доступным
- обслуживание – качественным
- атмосфера – приятной и расслабляющей
- интерьер – уютным
- музыка – легкой

Мы представляем Вашему вниманию федеральный бренд – сеть мягких ресторанов «Своя Компания»



Своя компания это:

40

ресторанов

10

городов

600 руб.
средний чек

5

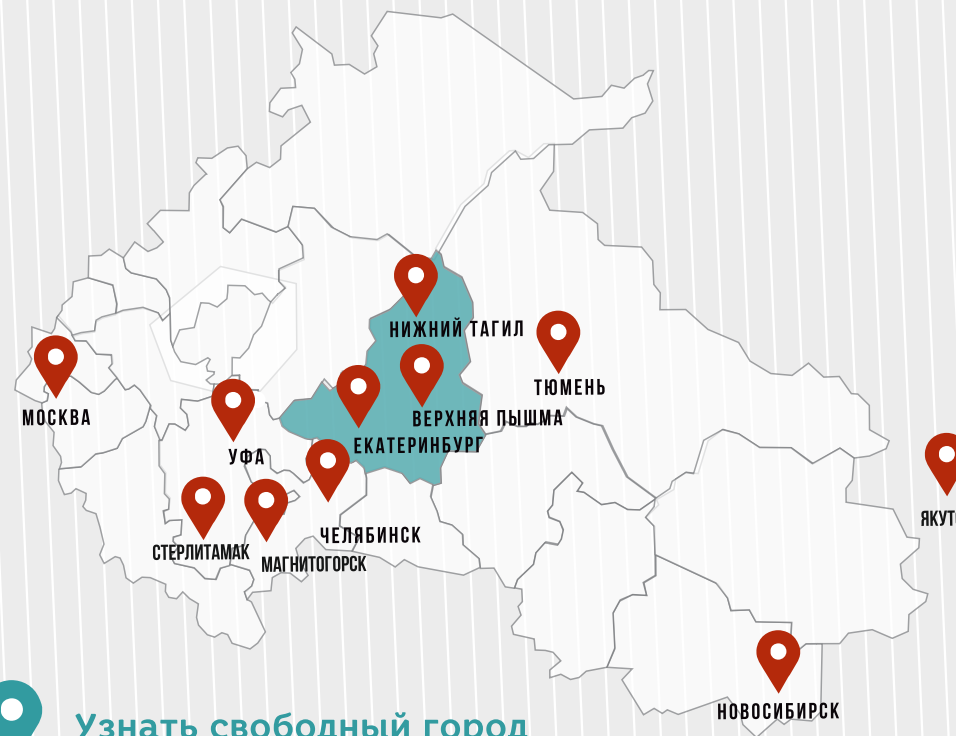
тематических спец.предложений
по кухне и бару в год

----- Более -----
4 000 000
--- гостей ежегодно ---

13
лет
на рынке

----- Более -----
212 000
-- гостей в бонусном клубе --

2 обновлений
меню в год



Узнать свободный город
для продажи франшизы **ЗДЕСЬ**



Мы открыты
для развития на территории:

России / Казахстана / Белоруссии
В крупных городах с населением выше 400 000 человек



Города закрытые
для продажи франшизы:

Екатеринбург / Уфа / Новосибирск /
Тюмень / Челябинск / Магнитогорск

Преимущества бренда



Команда экспертов

Топ-менеджеры компании работают в ресторанном бизнесе на руководящих должностях уже более 15 лет, обеспечивая эффективную работу ресторанов нашей сети и наших партнеров по франшизе.



Успешная бизнес-модель

Четкие стандарты работы для всех подразделений ресторана, разработанная программа ХАССП, прозрачные показатели эффективности вашего бизнеса для обеспечения своевременного возврата инвестиций.



Собственный логистический центр и фабрика кухни

Бесперебойные поставки качественных продуктов и полуфабрикатов по лучшим ценам.



Маркетинг

Грамотно выстроенная коммуникация обеспечивает высокую узнаваемость бренда и побуждает гостя возвращаться снова и снова.



Программы управленческого учета

Набор программных продуктов, позволяющих в режиме онлайн отслеживать показатели бизнеса для принятия управленческих решений



СК MBA

Собственная программа обучения сотрудников на всех уровнях, обеспечивающая стабильность и конкурентоспособность бизнеса за счет высокой квалификации и вовлеченности сотрудников в корпоративную культуру компании.



Франшиза «Своей Компании» это:

Окупаемость
инвестиций от

24

месяцев

Ежегодное
увеличение
количества
ресторанов на

25%

----- Чистая прибыль -----
от **800 000**
----- РУБЛЕЙ! -----

Вступительный взнос:
1 000 000 руб.

Роялти: **4%** от дохода

Инвестиции от:
25 000 000 руб.



Преимущества франшизы



УЗНАВАЕМЫЙ,
ВЫЗЫВАЮЩИЙ
ДОВЕРИЕ БРЕНД

4%

САМЫЙ НИЗКИЙ
РОЯЛТИ В СЕТЕВЫХ
РЕСТОРАНАХ - 4%



СОБСТВЕННЫЙ
КОЛЛ-ЦЕНТР



РАЗРАБОТКА
ДИЗАЙН-ПРОЕКТА
РЕСТОРАНА - БЕСПЛАТНО



СОТРУДНИЧЕСТВО
С ПОСТАВЩИКАМИ
НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ



СТАЖИРОВКА И
ОБУЧЕНИЕ КЛЮЧЕВЫХ
СОТРУДНИКОВ
(УПРАВЛЯЮЩЕГО
И ШЕФ-ПОВАРА)



БИЗНЕС-МОДЕЛЬ,
КОТОРАЯ ОБЕСПЕЧИВАЕТ
ЧАСТОТУ ПОСЕЩЕНИЯ
ОТ 2 ДО 4 РАЗ
В МЕСЯЦ У 47% ГОСТЕЙ



СОПРОВОЖДАЕМ
ВО ВСЕХ ОПЕРАЦИОННЫХ
И АНАЛИТИЧЕСКИХ
ВОПРОСАХ



ПОДКЛЮЧЕНИЕ
К ЕДИНОЙ БОНУСНОЙ
ПРОГРАММЕ, КОТОРАЯ
ДЕЙСТВУЕТ ВО ВСЕХ
РЕСТОРАНАХ СЕТИ



ПОДКЛЮЧЕНИЕ
МАРКЕТИНГОВОМУ КАЛЕНДАРЮ
(ОБНОВЛЕНИЕ МЕНЮ,
АКЦИИ, РЕКЛАМНЫЕ
КАМПАНИИ И Т.Д.)



ПОДКЛЮЧЕНИЕ К САЙТУ
С ПОСЕЩАЕМОСТЬЮ 200 000
В МЕСЯЦ ДЛЯ ГЕНЕРАЦИИ
ГОСТЕВОГО ТРАФИКА
И ЗАКАЗОВ НА ДОСТАВКУ



ПОДКЛЮЧЕНИЕ
К ОБЯЗАТЕЛЬНОЙ
ПРОГРАММЕ ОБУЧЕНИЯ
ПРОФЕССИОНАЛОВ
СК-МВА



ОТПРАВИМ КОМАНДУ
ОТКРЫТИЯ, КОТОРАЯ
ОТЛАДИТ ВСЕ ПРОЦЕССЫ
ГОСТЕПРИИМСТВА В ВАШЕМ
НОВОМ РЕСТОРАНЕ

Открыть ресторан просто

1

ВСТРЕЧА
В ЕКАТЕРИНБУРГЕ

i

Вы поймёте как живёт наша сеть, познакомитесь с ТОПами и пройдёте собеседование с основателем нашего бренда

2

ЗАКЛЮЧЕНИЕ
ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО
ДОГОВОРА

3

ОПЛАТА ПЕРВОЙ
ЧАСТИ
ПАУШАЛЬНОГО
ВЗНОСА

4

ПОИСК
И УТВЕРЖДЕНИЕ
ПОМЕЩЕНИЯ

i

ТРЕБОВАНИЯ К ПОМЕЩЕНИЮ.

Площадь помещения 380 – 550 м, размещение на первой линии, с главным входом с центральной улицы.

Простое квадратное или прямоугольное помещение (свободная планировка).

Желательны большие витринные окна, высокие потолки, возможность организовать летнюю веранду для увеличения посадочных мест в летний сезон, парковка.

Наличие мощностей не менее 100 Квт.

Необходим второй вход для персонала и разгрузки.

Хороший пешеходный и/или автомобильный трафик.

7

РАЗРАБОТКА
ДИЗАЙН ПРОЕКТА

6

ЗАКЛЮЧЕНИЕ
ОСНОВНОГО ДОГОВОРА
КОММЕРЧЕСКОЙ
КОНЦЕССИИ

5

ЗАКЛЮЧЕНИЕ
ДОГОВОРА
АРЕНДЫ

8

СТРОИТЕЛЬСТВО
РЕСТОРАНА/
ОБУЧЕНИЕ
РУКОВОДИТЕЛЕЙ

9

АТТЕСТАЦИЯ
СОТРУДНИКОВ

10

ВЫЕЗД КОМАНДЫ
ОТКРЫТИЯ
НА 10 ДНЕЙ

Готово!

Требования к франчайзи



Настрой на долгосрочное сотрудничество



Хорошая деловая репутация



Наличие необходимого объема инвестиций



Соблюдение стандартов сети



Наличие опыта в бизнесе, опыт работы в сфере общественного питания или франчайзинга будет полезен



Остались вопросы?

Работая с нами,
Вы получаете
возможность стать
самостоятельным
ресторатором,
сократить финансовые риски
и выйти на уровень
конкурентоспособного
ресторана!

Пишите мне:

Диана Игушкина
руководитель франшизного направления

+7 904 166 56 06
d.igushkina@sclife.ru





#своякомпания #скфраншиза



мягкие рестораны

Ждем Вас!

Хотите узнать всю «кухню» открытия ресторана?
следите за нами в инстаграме:

@scfranshise

#скфраншиза